

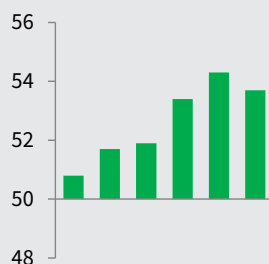
IHS Markit PMI® Polski Sektor Przemysłowy

Niedobory podaży i pracowników przyczyną rekordowego wzrostu zaległości produkcyjnych w kwietniu

PMI Polski Sektor Przemysłowy

Kwiecień '21
53,7
Marzec: 54,3

list.'20 - kwiecień'21



Produkcja wzrasta tylko nieznacznie z powodu ograniczonych mocy przerobowych

Oba wskaźniki cenowe rejestrują rekordowe wartości

Niska sprzedaż krajowa równoważy silny wzrost eksportu i osłabia ogólny popyt

Najnowsze wyniki badań PMI® dla polskiego sektora wytwórczego ponownie wykazały niedobory podaży surowców oraz rekordowe presje inflacyjne. W kwietniu wydajność zaopatrzeniowców osiągnęła rekordowo niski poziom, napędzając inflację kosztów oraz cen wyrobów gotowych (w obu przypadkach tempo ekspansji było najszybsze w historii badań). Braki na rynkach surowców oraz nieobecności pracowników doprowadziły do rekordowej kumulacji zaległości produkcyjnych. Produkcja zwiększyła się tylko nieznacznie, a producenci wyprzedali zgromadzone wcześniej zapasy. Wzrost popytu tymczasem, pomimo znacznego nasilenia napływu zamówień eksportowych, był marginalny, co wskazuje na słabe zapotrzebowanie na rynku krajowym.

Indeks IHS Markit PMI® Polski Sektor Przemysłowy to złożony wskaźnik obrazujący kondycję przemysłu. Jest on kalkulowany na podstawie pięciu subindeksów – nowych zamówień, produkcji, zatrudnienia, czasu dostaw i zapasów pozycji zakupionych.

W kwietniu Wskaźnik PMI, mimo że spadł

niedużo z najwyższego poziomu od 38 miesięcy odnotowanego w marcu (54,3) do 53,7 pkt., sygnalizował znaczną poprawę warunków gospodarczych w polskim sektorze wytwórczym. Kwietniowy odczyt był także drugim najwyższym wynikiem odnotowanym od czerwca 2018. Dla porównania średnia historyczna dla indeksu (od jego powstania w czerwcu 1998) wynosi 50,4.

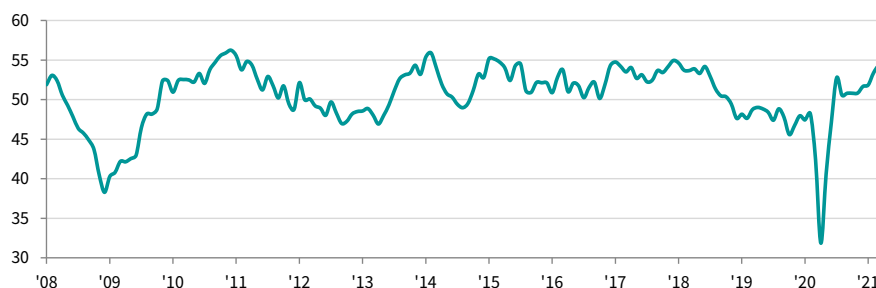
Po raz pierwszy od lipca 2018 wszystkie subindeksy składające się na główny wskaźnik wpłynęły pozytywnie na jego odczyt. Mimo to wpływ produkcji i nowych zamówień był niewielki, a wydłużenie czasu dostaw wciąż windowało w górę odczyt głównego PMI.

Na początku drugiego kwartału główny czynnik ograniczający rozwój sektora przemysłowego wciąż stanowiły zakłócenia w łańcuchach dostaw. Produkcja wzrosła trzeci miesiąc z rzędu. Tempo ekspansji było jednak bardzo słabe, co uzasadniano niedoborami surowców na rynku oraz licznymi nieobecnościami pracowników z powodu pandemii koronawirusa. W efekcie zaległości

cdn.

PMI Sektor Przemysłowy

wskaźnik sezonowo modyfikowany, > 50 = poprawa w stosunku do poprzedniego miesiąca.



Spis treści

[Podsumowanie i komentarz](#)

[Produkcja i popyt](#)

[Prognozy biznesowe](#)

[Zatrudnienie i zdolności produkcyjne](#)

[Zakupy](#)

[Ceny](#)

[Zgłoszone pozycje](#)

[Międzynarodowy PMI](#)

[Metodologia badań](#)

[Dodatkowe informacje](#)

cd.

produkcyjne zwiększyły się w najszybszym tempie od powstania wskaźnika w 2003. Aby sprostać aktualnym potrzebom, producenci wyprzedali wcześniej zgromadzone zapasy wyrobów gotowych.

W kwietniu w odpowiedzi na braki kadrowe z powodu koronawirusa polscy producenci skupili się na dodatkowej rekrutacji. W rezultacie zatrudnienie w sektorze wzrosło ósmy miesiąc z rzędu, ponadto w najszybszym tempie od czerwca 2018.

Rekordowe na tle badań historycznych wydłużenie czasu dostaw odzwierciedlało wąskie gardła w transporcie. Około 44% respondentów badania zaraportowało większe opóźnienia w dostawach niż w poprzednim miesiącu. Liczba ta wzrosła od marca (37%), ponadto przewyższyła wynik odnotowany rok temu w czasie pierwszego lockdownu. Pomimo pogorszenia wydajności zaopatrzeniowców, Wskaźnik Zapasów Pozycji Zakupionych odnotował niewielki wzrost, odzwierciedlając najsilniejszy od lipca 2018 wzrost aktywności

zakupowej producentów. Rosnący popyt na środki produkcji oraz zakłócenia w łańcuchach dostaw przyczyniły się do rekordowej inflacji kosztów produkcji (78% respondentów badania zaraportowało wzrost cen materiałów w stosunku do marca). Wywołało to także rekordowe podwyżki cen wyrobów gotowych, gdyż producenci próbowali przenieść większe wydatki na klientów.

W kwietniu nowe zamówienia wzrosły piąty miesiąc z rzędu, a nowe zamówienia eksportowe zwiększyły się w drugim najszybszym tempie od ponad siedmiu lat. Mimo to słaby popyt na rynku krajowym sprawił, że całkowita liczba nowych kontraktów wzrosła tylko nieznacznie, a tempo ekspansji zwolniło w stosunku do marca.

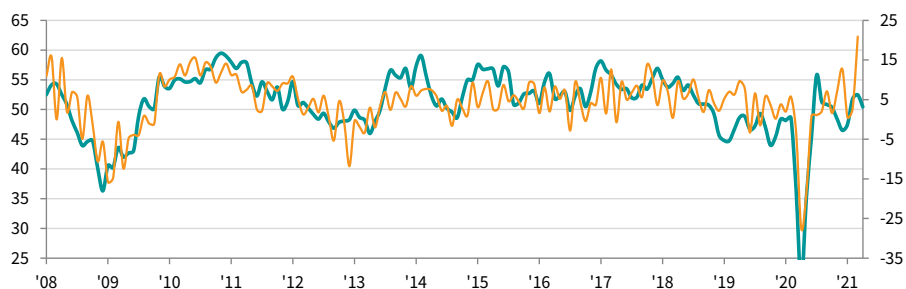
Choć prognozy producentów na najbliższe 12 miesięcy były w kwietniu wciąż pozytywne, optymizm biznesowy spadł do najniższego poziomu od listopada zeszłego roku. Osłabienie nastrojów odzwierciedlało obawy wynikające z niedoborów surowców na rynku.

Wskaźnik Wielkości Produkcji

sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca

Produkcja przemysłowa

sez. mod., % r/r (3 mma)



Źródła: IHS Markit, GUS.

Komentarz:

Trevor Balchin, ekonomista IHS Markit, skomentował:

„Aby zrozumieć jaka była kondycja polskiego przemysłu w kwietniu należy przeanalizować wszystkie składowe główne Wskaźnika PMI. Najnowszy odczyt indeksu odzwierciedlał przede wszystkim wyniki odnotowane przez dwa subindeksy – czas dostaw i zatrudnienie. Ponowne pogorszenie wydajności zaopatrzeniowców wciąż ograniczało możliwości produkcyjne w polskich fabrykach, a producenci musieli zatrudniać dodatkowy personel z powodu licznych urlopów pracowników.

Kolejne rekordowe wydłużenie czasu dostaw napędzało inflację, a Wskaźnik Kosztów Produkcji oraz Wskaźnik Cen Wyrobów Gotowych ustanowiły nowe

rekordy. Tymczasem niedobory surowców i pracowników przyczyniły się do rekordowej kumulacji zaległości produkcyjnych w polskich fabrykach. Mimo, że poziom zatrudnienia podniósł się w najszybszym tempie od niemal trzech lat, nowe miejsca pracy tworzone głównie po to, aby zastąpić pracowników przebywających na urloпах w związku z COVID-19. Braki kadrowe oraz słaba dostępność materiałów sprawiły, że produkcja zwiększyła się tylko nieznacznie.

Najlepsze wieści płynęły w kwietniu z rynków zagranicznych. Eksport, choć ponownie znacznie wzrósł, zrównoważony został do pewnego stopnia przez słabą sprzedaż krajową.”

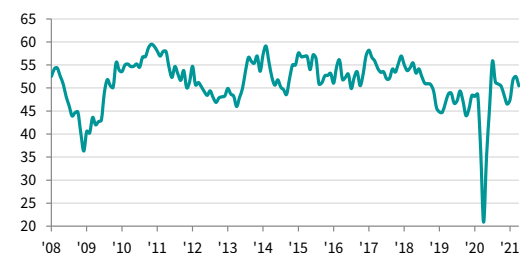
Produkcja i popyt

Produkcja

W kwietniu polska produkcja przemysłowa wzrosła trzeci miesiąc z rzędu w wyniku wzmoczonego napływu nowych zamówień. Tempo ekspansji zwolniło jednak od marcowego ośmiomiesięcznego rekordu i było bardzo słabe. Sezonowo modyfikowany Wskaźnik Produkcji spadł poniżej średniej z badań długoterminowych (51,7 pkt.).

Wskaźnik Produkcji

sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca 04/21 50,4



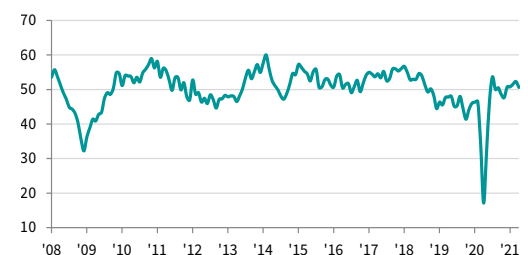
Nowe zamówienia

W ostatnim okresie badań poziom zamówień otrzymanych przez polskich producentów wzrósł piąty miesiąc z rzędu. Niektórzy respondenci badania wspomnieli wzrost kontraktów europejskich z powodu problemów z materiałami z Azji, zaostrożonych blokadą Kanału Sueskiego.

Mimo to ogólne tempo ekspansji zwolniło i było najniższe we wspomnianej wyżej sekwencji. Dane sugerują, że słaby popyt na rynku krajowym niemal zrównoważył wzrost eksportu.

Wskaźnik Nowych Zamówień

sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca 04/21 50,6

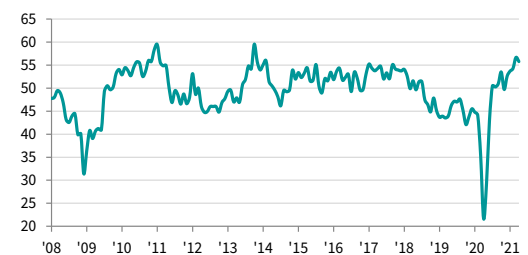


Nowe zamówienia eksportowe

Kwietniowe dane wykazały kolejny wzrost popytu na polskie wyroby za granicą. Nowe zamówienia eksportowe wzrosły piąty raz z rzędu, wyznaczając najdłuższą sekwencję wzrostową od ponad trzech lat. Tempo ekspansji, mimo że zwolniło od marca, było wciąż bardzo szybkie (drugie najszybsze od ponad siedmiu lat).

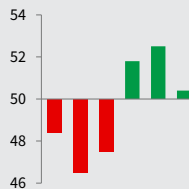
Wskaźnik Nowych Zamówień Eksportowych

sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca 04/21 55,8



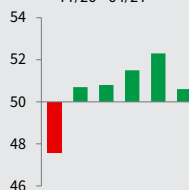
Wskaźnik Wielkości Produkcji

11/20 - 04/21



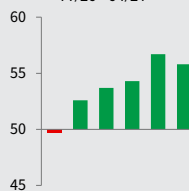
Wskaźnik Nowych Zamówień

11/20 - 04/21



Wskaźnik Nowych Zamówień Eksportowych

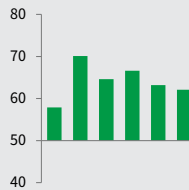
11/20 - 04/21



Prognozy biznesowe

Wskaźnik Przyszłej Produkcji

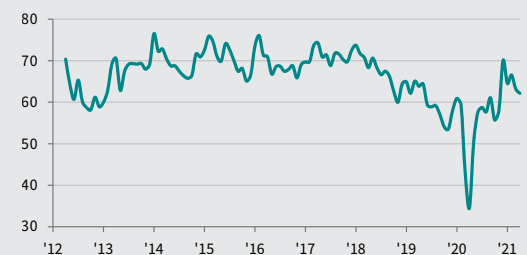
11/20 - 04/21



W kwietniu prognozy odnośnie nadchodzących 12 miesięcy były wciąż pozytywne. Około 36% respondentów badania przewidywało wzrost produkcji w ciągu roku, a 11% jej spadek. Przedsiębiorcy spodziewali się poprawy sytuacji po opanowaniu pandemii koronawirusa. Mimo to ogólny optymizm biznesowy spadł do najniższego poziomu od pięciu miesięcy z powodu obaw wokół wciąż obecnych niedoborów surowców.

Wskaźnik Przyszłej Produkcji

>50 = oczekiwany wzrost w ciągu najbliższych 12 miesięcy 04/21 62,1

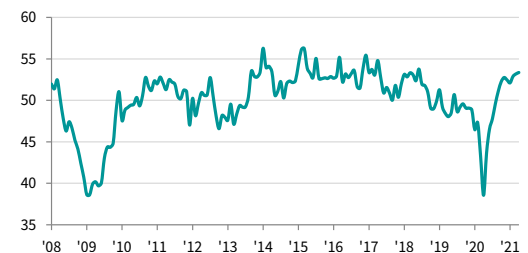


Zatrudnienie i wydajność

Zatrudnienie

W kwietniu polscy producenci wciąż tworzyli nowe miejsca pracy. Poziom zatrudnienia podniósł się ósmy miesiąc z rzędu. Ponadto tempo ekspansji przyspieszyło trzeci raz z rzędu i było najszybsze od czerwca 2018. Firmy uzasadniały dodatkową rekrutację wyższymi potrzebami produkcyjnymi, próbami zwiększenia mocy przerobowych oraz zastąpienia pracowników nieobecnych z powodu COVID-19.

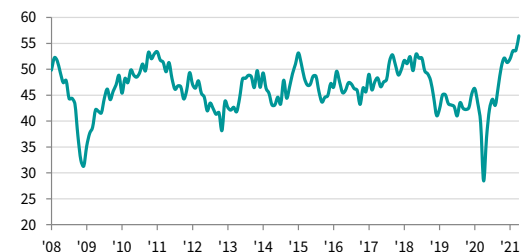
Wskaźnik Zatrudnienia 53,4
sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca 04/21



Zaległości produkcyjne

Ilość niezrealizowanych zamówień w polskich fabrykach wzrosła w kwietniu w najszybszym tempie w historii badań. Sezonowo modyfikowany Wskaźnik Zaległości Produkcyjnych zarejestrował najwyższą wartość od stycznia 2003. Respondenci badania rosnące zaległości uzasadniali brakiem surowców na rynkach oraz zwolnieniami pracowników z powodu COVID-19. Ponadto zaległości wzrosły siódmy miesiąc z rzędu, wyznaczając najdłuższy trend zwyżkowy od ponad 13 lat.

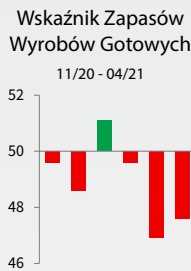
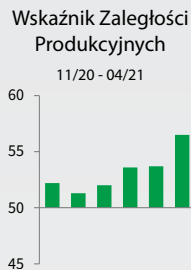
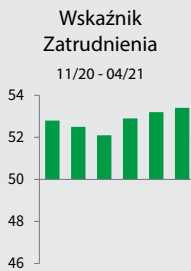
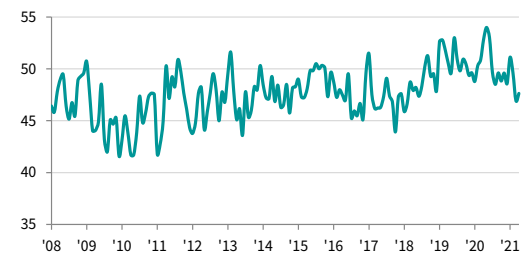
Wskaźnik Zaległości Produkcyjnych 56,5
sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca 04/21



Zapasy wyrobów gotowych

W związku z ograniczoną podażą surowców oraz brakami kadrowymi w kwietniu producenci wciąż sprzedawali swoje produkty bezpośrednio z magazynu. Tempo w jakim zapasy wyrobów gotowych uszczupliły się, choć zwolniło od marca, było wciąż jednym z najszybszych zarejestrowanych na przestrzeni ostatnich trzech lat.

Wskaźnik Zapasów Wyrobów Gotowych 47,6
sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca 04/21

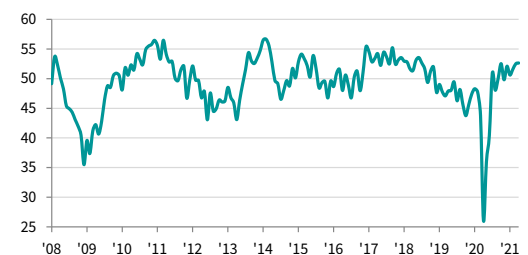


Zakupy i zapasy

Ilość pozycji Zakupionych

Aktywność zakupowa polskich przedsiębiorców z sektora wytwórczego wzrosła w kwietniu piąty miesiąc z rzędu. Tempo ekspansji było najszybsze od lipca 2018. Firmy starały się sprostać wyższym wymagom produkcyjnym, a także odbudować zapasy w obliczu wciąż rosnących cen surowców.

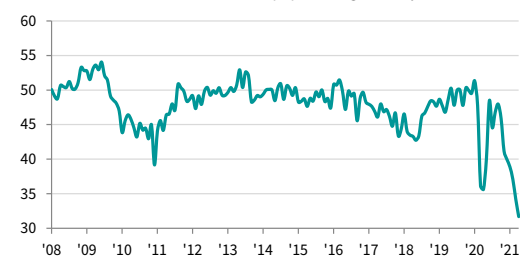
Wskaźnik Ilości Pozycji Zakupionych 52,7
sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca 04/21



Czas dostaw

W kwietniu sezonowo modyfikowany Wskaźnik Czasu Dostaw ponownie spadł, ustanawiając drugi rekord z rzędu, a także wskazując na bezprecedensowe na tle badań historycznych (od 1998) presje na łańcuchy dostaw. Około 44% producentów zaraportowało pogorszenie wydajności zaopatrzeniowców w stosunku do 37% odnotowanych w marcu. Wynik ten przewyższył także wartość odnotowaną rok temu w czasie pierwszego lockdownu.

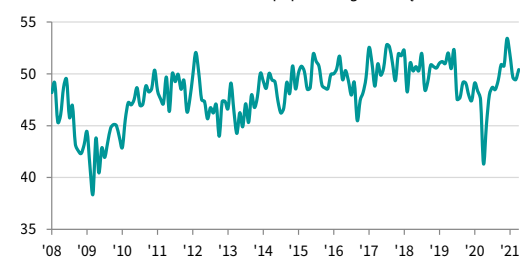
Wskaźnik Czasu Dostaw 31,7
sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca 04/21



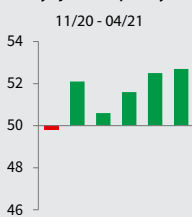
Zapasy pozycji zakupionych

Według najnowszych wyników badań poziom zapasów środków produkcji w polskich fabrykach podniósł się po raz pierwszy od trzech miesięcy. Respondenci gromadzili materiały w celu odbudowy zapasów, a także żeby zabezpieczyć przyszłą produkcję na wypadek dalszych zakłóceń w łańcuchach dostaw. Mimo to tempo, w jakim wzrastały stany magazynowe w polskich fabrykach było marginalne, a także słabsze niż w styczniu i w ostatnim kwartale 2020.

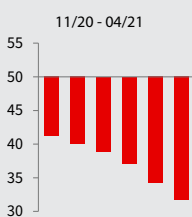
Wskaźnik Zapasów Pozycji Zakupionych 50,4
sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca 04/21



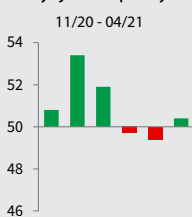
Wskaźnik Ilości Pozycji Zakupionych



Wskaźnik Czasu Dostaw



Wskaźnik Zapasów Pozycji Zakupionych



Ceny

Koszty produkcji

Presje kosztowe, z jakimi musieli się zmierzyć w kwietniu polscy producenci osiągnęły nowy rekordowy poziom. Sezonowo modyfikowany Wskaźnik Kosztów Produkcji wzrósł siódmy miesiąc z rzędu, rejestrując najwyższą wartość w historii badań (od 1998), a także wskazując na szybkie tempo inflacji. Procent firm, które zaraportowały wyższe wydatki wyznaczył trzeci rekord z rzędu (78%). Przedsiębiorcy wiązali wyższe koszty z niedoborami surowców na rynku.

Wzrost wskaźnika m/m był jednak najmniejszy od trzech miesięcy (kwiecień: 3,3 pkt, marzec: 5,4 pkt., luty: 6,1 pkt.).

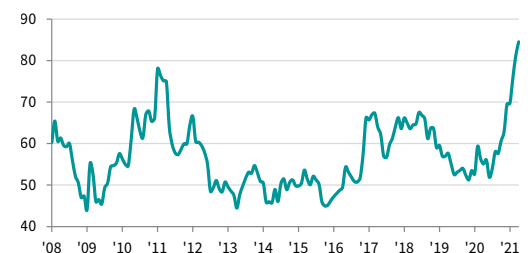
Ceny wyrobów gotowych

Producenci przenieśli wyższe koszty na klientów ponownie podnosząc własne stawki. Wskaźnik Cen Wyrobów Gotowych zarejestrował nowy rekord drugi miesiąc z rzędu, wykazując najsilniejsze od co najmniej 2003 roku tempo inflacji. Liczba firm raportująca podwyżkę cen była najwyższa w historii badań trzeci miesiąc z rzędu (43%), wzrost m/m był jednak najmniejszy od czterech miesięcy.

Wskaźnik Kosztów Produkcji

sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca 04/21

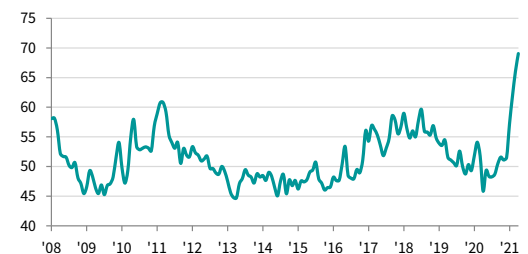
84,5



Wskaźnik Cen Wyrobów Gotowych

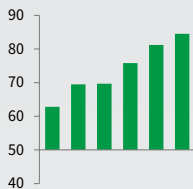
sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca 04/21

69,0



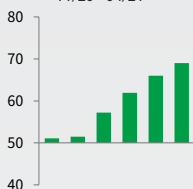
Wskaźnik Kosztów Produkcji

11/20 - 04/21



Wskaźnik Cen Wyrobów Gotowych

11/20 - 04/21



Zgłoszone pozycje

Poniżej przedstawiono listy produktów, których ceny wzrosły bądź spadły lub które były trudno dostępne w ostatnim okresie badań. Czasem ceny wyrobów i surowców mogą jednocześnie notować wzrost i spadek w tym samym miesiącu. Może to wynikać ze zróżnicowania źródeł zakupu (na przykład różnica między cenami krajowymi a importowanymi) lub z różnicy cen w zależności od ilości kupowanych pozycji. Każdy produkt na liście przypisany jest do odpowiedniego sektora według Standardowej Klasyfikacji Działalności (SIC).

Kody SIC			
10 Żywność	16 Wyroby z drewna i korka	22 Wyroby z gumy i tworzyw sztucznych	28 Maszyny i urządzenia niesklasyfikowane
11 Napoje	17 Papier i wyroby z papieru	23 Wyroby z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych	29 Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep
12 Tytoń	18 Poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji	24 Metale podstawowe	30 Inny sprzęt transportowy
13 Wyroby tekstylne	19 Koks oraz produkty rafinacji ropy	25 Produkty metalowe	31 Meble
14 Odzież	20 Chemikalia i wyroby chemiczne	26 Komputery, wyroby elektroniczne i optyczne	32 Pozostała produkcja
15 Skóry i wyroby skórzane	21 Produkty farmaceutyczne	27 Urządzenia elektryczne	33 Naprawa i instalowanie maszyn i urządzeń

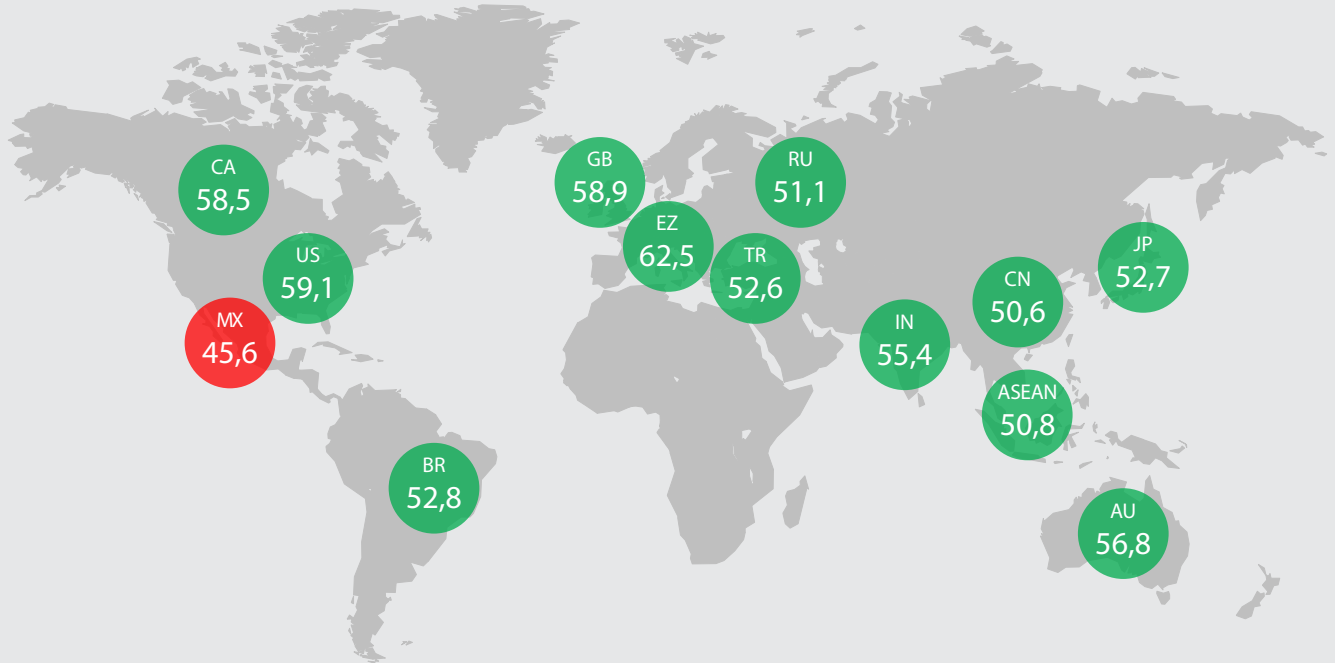
Wyższe ceny

Metale	SIC	Plastik	SIC	Elektronika/Elektryka	SIC	tworzywa ropopochodne	19
aluminium	24	eps	27	elektronika	27, 28	tlenek maganu - tzw. "single source"	25
blacha	24, 25, 28, 29, 31	folia PS	17	Różne	SIC	Plastik	SIC
blachy aluminiowe	25	PLA	22	farby drukarskie	32	eps	27
blachy grube	29	polichlorek	20	hydraulika	28	króćce plastikowe do pompki	29
blachy nierdzewne	25	polipropylen	22	materiały dla poligrafii	32	tworzywa sztuczne	27
blachy ocynkowane	25	polistyren	20	materiały	22, 24, 30, 31	Papier/Drzewo	SIC
blachy stalowe	28, 29	silikony	27	normalia	25	deska boczna sosnowa	16
miedź	24, 27	tworzywa	19	plates	30	drewno	17
cynk	25	tworzywa sztuczne	22, 27, 28	szkło	23	MDF	31
mosiądz	25	tworzywa termoplastyczne	27	usługi	28	opakowania papierowe	10
pręty stalowe	27	wiadra plastikowe	10	Pozycje trudno dostępne		papier	22
profile aluminiowe	27	Papier/Drzewo	SIC	Metale	SIC	Płyta pilśniowa miękka	32
profile stalowe	25	drewno	17	aluminium	29	plyta wiórowa	29, 31
stal	16, 25, 26, 27, 28	drewno konstrukcyjne	16	blachy	29	Opakowania	SIC
stal gorącowalcowana	25	HDF	31	blachy grube	29	kartony	27, 31, 32
stopy aluminium	24	karton	32	blachy ocynkowane	28	opakowania plastikowe	10
złom	24	MDF	31	blachy ocynkowane	25	Energia	SIC
Metale przemysłowe	SIC	MFC	31	blachy ocynkowane	25	gazy techniczne	28
blacha walcowana w kęgach	24	papier	17, 32	łaskownicy miedziane	27	Elektronika/Elektryka	SIC
blachy czarne	25	plyta Osb	16	pręty stalowe	27	elektronika	27
folia	22, 31, 32	tektura	19, 31	stal	25, 27, 29, 31, 32	Guma	SIC
gwoździe	17	tektury falista	17	Metale przemysłowe	SIC	rękawiczki nitrylowe	10
rury stalowe	25	tuleje papierowe	17	blachy czarne	25	Różne	SIC
rury	25, 27	Artykuły spożywcze	SIC	folia	22	części do maszyn bud.z Chin i USA	28
rury bez szwu	24	kakao	10	łożyska liniowe	28	etykiety z Japonii	32
rury ze szwem	24	owoce	10	wyroby stalowe	29	komponenty	25
taśma zimnowalcowana	25	syrop glukozowy	10	zamki do drzwi	25	narzędzia	29
wyroby stalowe	25, 29, 31	Opakowania	SIC	Chemikalia	SIC	normalia	25
Chemikalia	SIC	folia BOPP	17	chemikalia	19	okucia	31
celuloza	17	kartony	17, 27, 31	farby	27	podzespoły do przyczep	29
chemia	25	opakowania	10, 28	kwasek cytrynowy	10	rękawiczki winylowe	10
chemia odlewnicza	24	opakowania metalowe	19	MEK	19	rury	27
chemikalia	19	pianki	31	oleje bazowe	19	surowce	23
emulgatory	10	pianki poliuretanowe	26	polietyry	20	szkło	23, 31
farby	17, 27, 28	Energia	SIC	smary	28	transport	22
farby proszkowe	31	kartony	27, 31	stearyna	32	lustra	31
fluoryt	25	opakowania metalowe	19	MIBK	19		
glikole	19	tektura przemysłowa	25	surowce do prod.środ. smarnych	19		
klej	17, 31	materiały opakowaniowe	14	oleje bazowe	19		
kwasek cytrynowy	10	opakowania z udziałem plastiku	10				
materiały do produkcji szamponów	20						
oleje bazowe	19						
tłuszcze roślinne	10						

Międzynarodowy PMI

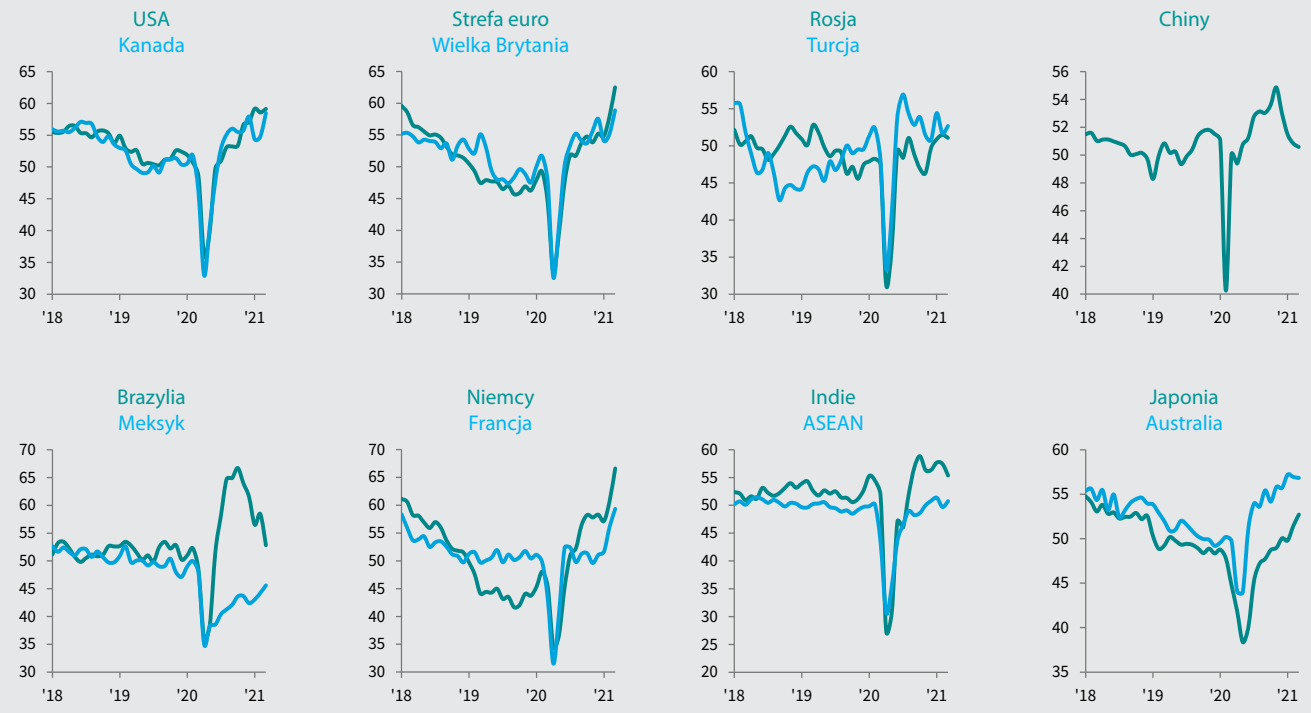
PMI Sektor Przemysłowy, marzec '21

sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca



PMI Sektor Przemysłowy

sez. mod., > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca



Metodologia

Rozmiar panelu
250
producentów

Obliczanie wskaźnika

% 'wyższy'
+
(% 'bez zmian')/2
+
(% 'niższy') x 0

Raport IHS Markit PMI® Polski Sektor Przemysłowy jest oparty na danych opracowanych przez IHS Markit na podstawie miesięcznych odpowiedzi na kwestionariusze przesyłane kadrze kierowniczej w ponad 250 firmach produkcyjnych. Grupa respondentów ustalana jest w oparciu o udział branży w PKB i poziom zatrudnienia.

Odpowiedzi uzyskane podczas badania odzwierciedlają ewentualne zmiany w bieżącym miesiącu w porównaniu z miesiącem poprzednim, opierając się na danych zebranych w połowie miesiąca. Dla każdego wskaźnika raport podaje procent respondentów udzielających każdą odpowiedź, różnicę netto pomiędzy ilością odpowiedzi wyższy/lepszy, a odpowiedzi niższy/gorszy oraz wskaźnik „dyfuzji”. Wskaźnik jest sumą pozytywnych odpowiedzi plus połową odpowiedzi, które są „takie same”. Wskaźniki dyfuzji mają właściwości wskaźników głównych i stanowią wygodny zbiorczy sposób określania przeważającego kierunku zmian. Wartość wskaźnika powyżej 50 oznacza całkowity wzrost zmiennej, a wartość poniżej 50 całkowity spadek. Wskaźniki są sezonowo modyfikowane.

Wskaźnik Managerów Logistyki (PMI®) jest wskaźnikiem złożonym opierającym się na pięciu pojedynczych wskaźnikach posiadających następujące wagi: nowe zamówienia – 30%, produkcja – 25%, zatrudnienie – 20%, prędkość dostaw – 15%, zapasy pozycji zakupionych – 10%. Wskaźnik prędkości dostaw wyprowadzony jest tak, że porusza się w porównywalnym kierunku.

IHS Markit nie koryguje podstawowych danych z badań po pierwszej publikacji, ale czynniki sezonowe mogą czasami, w razie potrzeby ulec zmianie, która będzie miała wpływ na sezonowe serie danych.

W celu uzyskania dalszych informacji na temat danych z badań PMI, skontaktuj się z economics@ihsmarkit.com.

Daty i historia badań

Kwietniowe dane zebrano w dniach
12-26 kwietnia 2021.

Badania powstały w czerwcu 1998 roku.

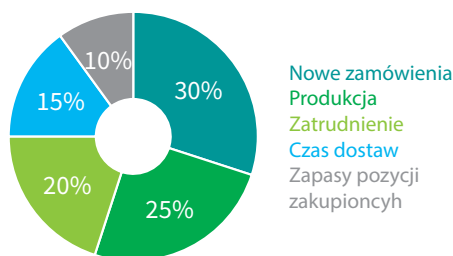
Pytania w badaniu	
Produkcja	Zapasy wyrobów gotowych
Nowe zamówienia	Ilość pozycji zakupionych
Nowe zamówienia eksportowe	Czas dostaw
Przyszła produkcja	Zapasy pozycji zakupionych
Zatrudnienie	Koszty produkcji
Zaległości produkcyjne	Ceny wyrobów gotowych

Interpretacja wskaźnika

50.0 = brak zmian w stosunku do poprzedniego miesiąca



wagi komponentów PMI



Badane sektory

PMI Sektora Przemysłowego opiera się na ankietach przeprowadzonych wśród firm z całego sektora przemysłowego, uwzględniając następujące kody SIC Rev.4:

C10 - Żywność	C19 - Koks oraz produkty rafinacji ropy	C28 - Maszyny i urządzenia niesklasyfikowane
C11 - Napoje	C20 - Chemikalia i wyroby chemiczne	C29 - Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep
C12 - Tytoń	C21 - Produkty farmaceutyczne	C30 - Inny sprzęt transportowy
C13 - Wyroby tekstylne	C22 - Wyroby z gumy i tworzyw sztucznych	C31 - Meble
C14 - Odzież	C23 - Wyroby z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych	C32 - Pozostała produkcja
C15 - Skóry i wyroby skórzane	C24 - Metale podstawowe	C33 - Naprawa i instalowanie maszyn i urządzeń
C16 - Wyroby z drewna i korka	C25 - Produkty metalowe	
C17 - Papier i wyroby z papieru	C26 - Komputery, wyroby elektroniczne i optyczne	
C18 - Poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji	C27 - Urządzenia elektryczne	

Podsumowanie wyników

wskaźnik sez. mod., 50 = bez zmian w stosunku do poprzedniego miesiąca. *50 = brak przewidywanych zmian w ciągu najbliższych 12 miesięcy.

	PMI	Wielkość produkcji	Nowe zamów.	Nowe zamów. eksport.	Przyszła produk.*	Zatrudnienie	Zaległości produk.	Zapasy wyrobów gotowych	Ilość poz. zakupionych	Czas dostaw	Zapasy poz. zakupionych	Koszty produkcji	Ceny wyrobów gotowych
11 '20	50,8	48,4	47,6	49,7	57,9	52,8	52,2	49,6	49,8	41,2	50,8	62,8	51,1
12 '20	51,7	46,5	50,7	52,6	70,1	52,5	51,3	48,6	52,1	40,0	53,4	69,5	51,5
01 '21	51,9	47,5	50,8	53,7	64,6	52,1	52,0	51,1	50,6	38,9	51,9	69,7	57,2
02 '21	53,4	51,8	51,5	54,3	66,6	52,9	53,6	49,6	51,6	37,1	49,7	75,8	61,9
03 '21	54,3	52,5	52,3	56,7	63,2	53,2	53,7	46,9	52,5	34,2	49,4	81,2	66,0
04 '21	53,7	50,4	50,6	55,8	62,1	53,4	56,5	47,6	52,7	31,7	50,4	84,5	69,0

IHS Markit

IHS Markit (NYSE: INFO) jest światowym liderem w oferowaniu kluczowych informacji, analiz oraz rozwiązań dla głównych branż i rynków, które napędzają światową gospodarkę. Firma dostarcza klientom z branży biznesowej, finansowej oraz instytucji rządowych informacje, analizy i rozwiązania, wpływające na poprawę efektywności operacyjnej ich działalności, a także prowadzące do podejmowania świadomych i właściwych decyzji. IHS Markit posiada ponad 50.000 klientów biznesowych i klientów z instytucji rządowych, w tym 80% firm z listy Fortune Global 500 oraz wiodących na świecie instytucji finansowych.

IHS Markit jest zarejestrowanym znakiem towarowym firmy IHS Markit Ltd./lub jej filii. Wszystkie inne nazwy firm i produktów mogą być znakami towarowymi należącymi do ich właścicieli © 2021 IHS Markit Ltd. Wszystkie prawa zastrzeżone.

Klauzula

Prawa autorskie do niniejszego raportu PMI® Polski Sektor Przemysłowy są własnością lub są licencjonowane przez IHS Markit. Kopiowanie, rozprowadzanie i przetwarzanie jest zabronione bez pozwolenia IHS Markit. IHS Markit nie przyjmuje żadnej odpowiedzialności związanej z informacjami (danymi) zawartymi w niniejszym raporcie, nie odpowiada także za błędy, nieścisłości, przeoczenia oraz opóźnienia danych, ani za żadne działania uzależnione od ww. opuszczeń. W żadnym wypadku IHS Markit nie jest odpowiedzialny za specjalne bądź przypadkowe szkody wynikające z używania danych. Purchasing Managers' Index® i PMI® są albo zarejestrowanymi znakami towarowymi Markit Economics Limited lub są licencjonowane przez Markit Economics Limited. IHS Markit jest zarejestrowanym znakiem towarowym IHS Markit Ltd. i/lub jej filii.

PMI

Wskaźniki Managerów Logistyki (PMI®) są obecnie dostępne dla ponad 40 krajów, a także kluczowych regionów włączając kraje Eurolandu. Są najczęściej obserwowanym badaniem warunków gospodarczych na świecie, docenianym przez banki centralne, rynki finansowe oraz przez osoby podejmujące decyzje biznesowe za dostarczanie aktualnych, dokładnych i często unikalnych miesięcznych wskaźników trendów w gospodarce. Więcej informacji na stronie internetowej ihsmarkit.com/products/pmi.html.