

Comunicado à Imprensa

Embargado até: 10:00 BRT (13:00 UTC) 3 de julho 2023

S&P Global Brasil PMI® setor industrial

Enfraquecimento prolongado da demanda provoca as quedas mais acentuadas em custos de insumos e preços de

Pontos-chave

Declínios sólidos em pedidos a fábricas e produção

Custos de insumos e preços de bens finais caem às taxas mais aceleradas em 14 anos

A redução de postos de trabalho continua

Os dados de junho do PMI® do setor industrial para o Brasil continuaram mostrando condições operacionais difíceis em todo o setor, com a retração da demanda levando a contrações adicionais em novos pedidos e na produção. Em resposta a pressões do mercado e à dinâmica competitiva, as empresas baixaram seus preços de venda à taxa mais acelerada desde junho de 2009. A redução foi fundamentada por uma segunda queda consecutiva nos custos dos insumos, que também foi a mais acentuada em 14 anos. Em outras áreas, houve novos cortes na compra de insumos, outra rodada de demissões e uma melhoria sem precedentes nos prazos de entrega.

O Índice Gerente de Compras™ (PMI®) sazonalmente ajustado do setor industrial do Brasil da S&P Global voltou a ficar abaixo de 50,0 em junho, sinalizando outra deterioração na saúde do setor. Além disso, o valor principal caiu de 47,1 em maio para 46,6 em junho, indicando uma taxa de contração mais acelerada.

Junto com a queda de novos pedidos, os fabricantes indicaram outra redução nos volumes de produção. A produção diminuiu pelo oitavo mês consecutivo e a um ritmo sólido e mais acelerado do que em maio. Os bens intermediários lideraram uma contração generalizada ao nível do subsetor.

O mês de junho também registrou uma queda sólida em novos pedidos recebidos por fabricantes brasileiros, com os participantes da pesquisa mencionando condições de mercado difíceis e retração da demanda. A contração mais recente em vendas foi a nona em meses consecutivos.

A demanda internacional por produtos brasileiros continuou a piorar em junho, o que os participantes da pesquisa atribuíram a circunstâncias adversas nas vendas em todo o mundo. Em particular, as empresas observaram uma demanda mais fraca da América Latina, com controles de importação mais rígidos no país, impactando negativamente novos pedidos para exportação.

As vendas retraídas e a competição acirrada por novos pedidos encorajaram as empresas a reduzir seus preços de venda em junho. A taxa de desconto foi acentuada e a mais acelerada

Brasil PMI setor industrial

s.a., >50 = crescimento em relação ao mês anterior



Fontes: S&P Global PMI.

Os dados foram coletados entre 12 e 23 de junho 2023.

Comentário

Pollyanna De Lima, Diretora Associada de Economia da S&P Global Market Intelligence, disse:

“Os dados mais recentes do PMI evidenciaram os desafios impostos pela demanda fraca e pelas vendas mais baixas, que obrigaram os fabricantes brasileiros a recalibrar suas estratégias e operações. As empresas reduziram os volumes de produção novamente, diminuíram a compra de insumos e cortaram o quadro de funcionários. Essa abordagem cautelosa refletiu a necessidade de alinhar a oferta de produtos com a demanda, gerenciando custos e otimizando recursos.

“Embora o declínio mais acentuado nos preços de insumos desde 2009 tenha oferecido um vislumbre de alívio, isso precisa ser cuidadosamente equilibrado com outros fatores que tolhem o desempenho do setor. Pelo menos, a queda dos custos permitiu que as empresas tentassem estimular a demanda através de cortes nos preços de venda sem suprimir as margens.

“A confiança nos negócios se manteve positiva em junho, o que pode vir a se tornar uma força impulsionadora que fomenta a resiliência e restaura o crescimento do setor. Dito isso, o otimismo foi baseado em grande parte em expectativas de que as taxas de juros caiam e a demanda se recupere. Apesar de não indicar uma possível mudança de rumo da política monetária, o Banco Central do Brasil poderia tomar a iniciativa de cortar juros considerando os indicadores de preços mais recentes.”

PMI®

by S&P Global

desde meados de 2009.

A redução nos preços de fábrica foi fundamentada por uma segunda queda sucessiva nos custos dos insumos. Esta última também registrou a redução mais acentuada em 14 anos. De acordo com os participantes da pesquisa, os preços de commodities mais baixos, a valorização do real (em relação ao dólar norte americano), os riscos de recessão na Europa e o excesso de oferta de matérias-primas entre os fornecedores levaram à redução dos custos dos insumos.

Os resultados de junho mostraram uma melhoria recorde na pesquisa no que se refere ao desempenho dos fornecedores, já que a oferta de insumos superou a demanda. Os prazos médios de entrega diminuíram pelo oitavo mês consecutivo.

A queda de novos pedidos e requisitos de produção mais baixos restringiram os níveis de compra no final do segundo trimestre. As compras de insumos diminuíram pelo nono mês consecutivo e a um ritmo sólido.

Posteriormente, o estoque de insumos caiu em junho, depois de aumentar pela primeira vez em sete meses em maio. Apesar disso, a taxa de redução foi apenas modesta. Por outro lado, vendas mais fracas do que o previsto resultaram em outro aumento nos estoques de pós-produção. No entanto, o aumento foi moderado e mais brando do que em maio.

Os fabricantes brasileiros continuaram a sinalizar um excedente de capacidade em junho, com a redução de volumes de negócios pendentes pelo vigésimo quinto mês consecutivo. Como resultado, as empresas demitiram pessoal mais uma vez.

Apesar dos desafios atuais enfrentados pelos fabricantes, o otimismo em relação às perspectivas de crescimento se manteve. Expectativas de um novo recuo da inflação geral e de queda das taxas de juros fundamentaram a confiança nos negócios. As empresas também esperam melhorias nas tendências de demanda e nos investimentos do setor privado.

Metodologia da pesquisa

O S&P Global Brasil PMI® Setor industrial baseia-se em dados compilados pela S&P Global a partir de respostas mensais a questionários enviados a executivos encarregados por compras em cerca de 400 empresas industriais. O painel é estratificado por setor e pelo número de funcionários da empresa, com base em suas contribuições para o PIB. Os dados da pesquisa foram coletados pela primeira vez em fevereiro de 2006.

As respostas à pesquisa são coletadas no meio do mês e indicam a direção de mudança em comparação com o mês anterior. Um índice de difusão é calculado para cada variável da pesquisa. O índice é a soma da porcentagem de respostas indicando mudanças "mais elevadas" e metade da porcentagem de respostas indicando uma "ausência de mudanças". Os índices variam entre 0 e 100, com uma leitura acima de 50 indicando um aumento, de um modo geral, em relação ao mês anterior, e uma leitura abaixo de 50 indicando uma diminuição, no geral. Depois disso, os índices são ajustados sazonalmente.

O número básico é o Índice Gerente de Compras (PMI®). O PMI é uma média ponderada obtida a partir dos cinco índices seguintes: Novos Pedidos (30%), Produção (25%), Emprego (20%), Prazo de Entrega dos Fornecedores (15%) e Estoques de Insumos (10%). Para calcular o PMI, o Índice de Prazo de Entrega dos Fornecedores é invertido para que se mova em uma direção comparável aos outros índices.

Os dados básicos da pesquisa não são revisados após a sua publicação, mas os fatores de ajustes sazonais podem ser revisados de vez em quando se necessário, o que afetará os dados sazonalmente ajustados das séries.

Para mais informações sobre a metodologia da pesquisa do PMI, entre em contato com economics@ihsmarkit.com.

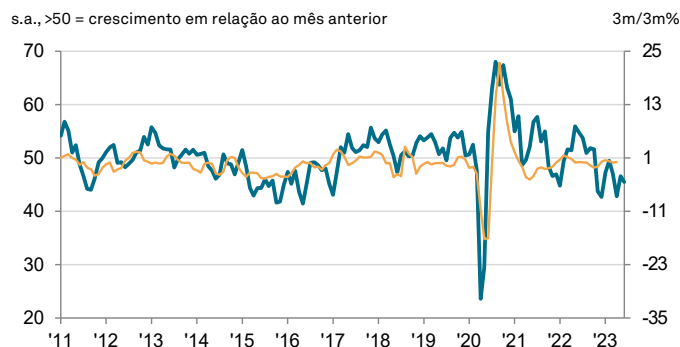
Aviso

Os direitos de propriedade intelectual dos dados contidos neste documento pertencem ou são licenciados à S&P Global. É proibido qualquer uso não autorizado sem o consentimento prévio da S&P Global de quaisquer dados contidos neste documento, incluindo, mas não limitado à cópia, distribuição, transmissão ou outros usos em qualquer formato. S&P Global não terá qualquer responsabilidade, dever ou obrigação por, ou relacionada ao conteúdo ou informações ("dados") contidos neste documento, quaisquer erros, imprecisões, omissões ou atrasos nos dados, ou por quaisquer ações tomadas com base nesse documento. Em nenhuma circunstância a S&P Global poderá ser responsabilizada por quaisquer danos especiais, acidentais ou consequentes que possam decorrer do uso destes dados. O PMI® e o Purchasing Manager's Index™ são marcas registradas ou licenciadas da Markit Economics Limited e/ou de suas afiliadas.

Este Conteúdo foi publicado pela S&P Global Market Intelligence e não pela S&P Global Ratings, que é uma divisão gerenciada separadamente da S&P Global. A reprodução de qualquer informação, dados ou materiais, incluindo ratings ("Conteúdo") sob qualquer forma é proibida, exceto com a permissão prévia por escrito da parte relevante. Tal parte, suas afiliadas e fornecedores ("Provedores de Conteúdo") não garantem a exatidão, adequação, integridade, atualidade ou disponibilidade de qualquer Conteúdo e não são responsáveis por quaisquer erros ou omissões (negligentes ou não), independentemente da causa, ou pelos resultados obtidos com o uso de tal Conteúdo. Em nenhum caso os Provedores de Conteúdo serão responsáveis por quaisquer danos, custos, despesas, honorários advocatícios ou perdas (incluindo perda de renda ou perda de lucros e custos de oportunidade) em relação a qualquer uso do Conteúdo.

Índice de produção

Produção Industrial



Contato

Pollyanna De Lima
Diretora Econômica Associada
S&P Global Market Intelligence
T: +44-1491-461-075
pollyanna.delima@spglobal.com

Katherine Smith
Corporate Communications
S&P Global Market Intelligence
T: +1 (781) 301-9311
katherine.smith@spglobal.com

Se você preferir não receber comunicados à imprensa da S&P Global, por favor, envie um e-mail para katherine.smith@spglobal.com. Para ler a nossa política de privacidade, clique [aqui](#).

Sobre S&P Global (NYSE: SPGI)

A S&P Global fornece informações essenciais. Capacitamos governos, empresas e indivíduos com dados corretos, conhecimento e tecnologia integrada para que estejam aptos e confiantes ao tomar decisões. Oferecemos aos nossos clientes desde suporte para avaliarem novos investimentos até orientações sobre a abordagem ESG e a transição energética através de cadeias de abastecimento. Dessa forma, abrimos novas oportunidades, superamos desafios e aceleramos o progresso global.

Somos constantemente requisitados por muitas das principais instituições mundiais para fornecer classificação de crédito, padrões de referência, análise de dados e soluções de fluxo de trabalho nos mercados de capitais globais, commodities e indústria automotiva. Por meio de cada um de nossos serviços oferecidos, ajudamos as principais instituições do mundo a planejar o amanhã, a partir de hoje. www.spglobal.com

Sobre o PMI

As pesquisas PMI® Índice Gerente de Compras™ estão disponíveis agora para mais de 40 países, e também para regiões-chave incluindo a Zona do Euro. O PMI tornou-se a pesquisa de negócios mais bem-observada em todo o mundo; preferida por bancos centrais, mercados financeiros e tomadores de decisões de negócios, devido à sua capacidade de oferecer indicadores mensais de tendências econômicas atualizados, exatos e frequentemente únicos. ihsmarkit.com/products/pmi.html