

Komunikat prasowy

Embargo do 09:00 (Warszawa) / 07:00 (UTC) 3 lipca 2023

S&P Global PMI® Polski Sektor Przemysłowy

W czerwcu popyt i ceny gwałtownie spadają

Główne wyniki badań

Najszybszy spadek nowych zamówień od początku 2023

Rekordowe obniżki cen wyrobów gotowych wraz z dalszym spadkiem kosztów produkcji

Spadek produkcji czternasty miesiąc z rzędu

W czerwcu warunki gospodarcze w polskim sektorze wytwórczym znacznie się pogorszyły - produkcja, nowe zamówienia oraz aktywność zakupowa gwałtownie spadły, a poziom zatrudnienia znów się obniżył. Spadki popytu i produkcji były najostrzejsze od początku 2023. Słaby napływ nowych zamówień znalazł odzwierciedlenie w znaczącej redukcji zaległości oraz niskich oczekiwaniach dotyczących przyszłej produkcji. Bardziej pozytywna informacja jest taka, że tempo spadku kosztów produkcji utrzymało się na poziomie bliskim majowego rekordu, prowadząc do kolejnej rekordowej obniżki cen wyrobów gotowych. Tymczasem czas dostaw znów się skrócił, sygnalizując pierwszy trend wzrostowy wydajności dostawców od początku 2016.

Wskaźnik S&P Global PMI® Polski Sektor Przemysłowy to złożony indeks jednocyfrowy, obrazujący kondycję przemysłu, kalkulowany na podstawie pięciu subindeksów: nowych zamówień, produkcji, zatrudnienia, czasu dostaw i zapasów pozycji zakupionych, który istnieje od 1998.

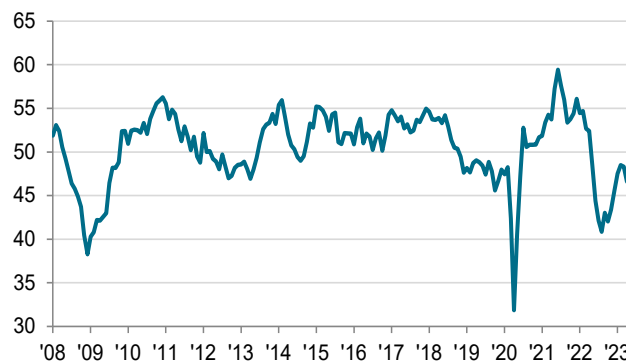
W czerwcu Wskaźnik PMI spadł gwałtownie z majowego poziomu 47,0 do 45,1 sygnalizując pogorszenie kondycji polskiego sektora wytwórczego czternasty miesiąc z rzędu oraz najgorszy odczyt indeksu od listopada zeszłego roku. Cztery z pięciu subindeksów - nowe zamówienia, produkcja, zatrudnienie oraz zapasy pozycji zakupionych wpłynęły negatywnie na odczyt głównego wskaźnika w ostatnim okresie badań. PMI zasadniczo wpisał się w trend spadkowy obserwowany od 14 miesięcy (45,2).

Czerwcowe dane zasygnalizowały słaby popyt na polskie wyroby przemysłowe - nowe zamówienia spadły szesnasty miesiąc z rzędu, ponadto w najszybszym tempie od grudnia zeszłego roku. Kontrakty zagraniczne też gwałtownie spadły, przede wszystkim z rynków niemieckich.

Ostabilenie popytu doprowadziło do kolejnego silnego spadku produkcji (najszybszego od siedmiu miesięcy). Firmy uzasadniały niższą produkcję także chęcią zmniejszenia stanów magazynowych (zapasy wyrobów gotowych uszczupliły się w najszybszym tempie od niemal dwóch lat). Wolne moce przerobowe były wciąż widoczne - zaległości produkcyjne

PMI Sektor Przemysłowy

wskaźnik sezonowo modyfikowany, > 50 = wzrost w stosunku do poprzedniego miesiąca



Źródło: S&P Global.

Dane zebrano w dniach 12-26 czerwca 2023.

Komentarz

Komentując najnowsze wyniki badań ekonomista S&P Global Market Intelligence Trevor Balchin, powiedział:

„W czerwcu spadek koniunktury w polskim sektorze wytwórczym pogłębił się z powodu słabej kondycji rynków europejskich, zwłaszcza w Niemczech. Tempa spadku produkcji, nowych zamówień oraz zakupów przyspieszyły, a poziom zatrudnienia ponownie się obniżył.

Producenci dostosowali moce przerobowe do słabych prognoz dla popytu. Zatrudnienie znów spadło, zakupy materiałów zmalały, a zapasy zarówno środków produkcji jak i wyrobów gotowych uszczuplały. Słabszy popyt na surowce doprowadził do drugiego z rzędu skrócenia średniego czasu dostaw (wydajność dostawców uległa poprawie dwa miesiące z rzędu ostatnio w pierwszym kwartale 2016).

Mniejszy popyt oraz lepsza kondycja łańcuchów dostaw wywołały dalsze obniżki cen. Czerwcowe wyniki badań zasygnalizowały nowy rekordowy spadek cen wyrobów gotowych oraz drugi najszybszy spadek kosztów produkcji w 25-letniej historii badań. To dobrze wróży trajektorii inflacji w drugiej połowie roku, która może pobudzić ożywienie popytu.”

PMI®

by S&P Global

© 2023 S&P Global

spadły trzynasty miesiąc z rzędu, w dodatku w szybkim tempie. Choć w czerwcu producenci wciąż prognozowali wzrost produkcji w ciągu najbliższych 12 miesięcy, optymizm biznesowy był relatywnie mały.

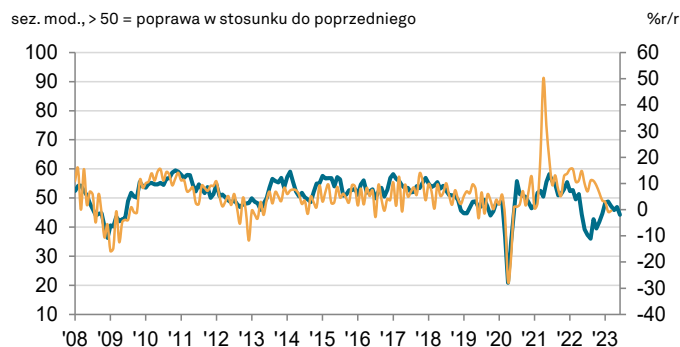
Aktywność zakupowa zmalała wraz z ostabieniem popytu oraz niższymi wymogami produkcyjnymi. Ilość zakupionych materiałów spadła trzynasty miesiąc z rzędu, ponadto w najszybszym tempie od stycznia. Zapasy pozycji zakupionych też zmalały w najostrzejszym tempie od początku tego roku.

Ograniczony popyt na środki produkcji pomógł złagodzić presję na łańcuchy dostaw. Średni czas dostaw surowców do polskich firm skrócił się drugi miesiąc z rzędu (pierwszy dwumiesięczny pozytywny trend od pierwszego kwartału 2016 r.). Szereg firm zgłosiło wolne moce produkcyjne w logistyce i nadwyżki zapasów u dostawców.

W czerwcu producenci ponownie zredukowali liczbę miejsc pracy w swoich fabrykach (poziom zatrudnienia spada nieustannie od 13 miesięcy). Wiązało się to głównie z dostosowaniem mocy produkcyjnych do niskiego poziomu zapotrzebowania, ale także z dobrowolnymi rezygnacjami i niedoborami siły roboczej. Tempo spadku było umiarkowane i nieco słabsze od średniej z obecnej sekwencji.

Kluczowym pozytywnym wnioskiem z czerwcowych danych był dalszy gwałtowny spadek cen środków produkcji. Tempo spadku było bliskie majowego rekordu, wyraźnie kontrastując z sytuacją sprzed dokładnie dwóch lat, kiedy to inflacja kosztów produkcji wzrosła do rekordowo wysokiego poziomu. W efekcie ceny wyrobów gotowych spadły w czerwcu w rekordowym tempie.

■ Wskaźnik produkcji PMI ■ Produkcja przemysłowa



Kontakt

Trevor Balchin
Economics Director
S&P Global Market Intelligence
T: +44 1491-461-065
trevor.balchin@spglobal.com

Sabrina Mayeen
Corporate Communications
S&P Global Market Intelligence
T: +44-7967-447-030
sabrina.mayeen@spglobal.com

Jeśli wolisz nie otrzymywać raportów prasowych S&P Global, napisz na adres katherine.smith@spglobal.com. Nasza polityka prywatności dostępna jest [tutaj](#).

Metodologia

Raport S&P Global PMI® Polski Sektor Przemysłowy jest oparty na danych opracowanych przez S&P Global na podstawie miesięcznych odpowiedzi na kwestionariusze przesyłane kadry kierowniczej w ponad 200 firmach produkcyjnych. Grupa respondentów ustalana jest w oparciu o udział branży w PKB i poziom zatrudnienia. Badania powstały w czerwcu 1998 roku.

Odpowiedzi uzyskane podczas badania odzwierciedlają ewentualne zmiany w bieżącym miesiącu w porównaniu z miesiącem poprzednim, opierając się na danych zebranych w potowie miesiąca. Dla każdego wskaźnika raport podaje procent respondentów udzielających każdą odpowiedź, różnicę netto pomiędzy ilością odpowiedzi wyższy/lepszy, a odpowiedzi niższy/gorszy oraz wskaźnik „dyfuzji”. Wskaźnik jest sumą pozytywnych odpowiedzi plus potową odpowiedzi, które są „takie same”. Wskaźniki dyfuzji mają właściwości wskaźników głównych i stanowią wygodny zbiorczy sposób określania przeważającego kierunku zmian. Wartość wskaźnika powyżej 50 oznacza całkowity wzrost zmiennej, a wartość poniżej 50 całkowity spadek. Wskaźniki są sezonowo modyfikowane.

Wskaźnik Managerów Logistyki (PMI®) jest wskaźnikiem złożonym opierającym się na pięciu pojedynczych wskaźnikach posiadających następujące wagi: nowe zamówienia – 30%, produkcja – 25%, zatrudnienie – 20%, prędkość dostaw – 15%, zapasy pozycji zakupionych – 10%. Wskaźnik prędkości dostaw wyprowadzony jest tak, że porusza się w porównywalnym kierunku.

S&P Global nie koryguje podstawowych danych z badań po pierwszej publikacji, ale czynniki sezonowe mogą czasami, w razie potrzeby ulec zmianie, która będzie miała wpływ na sezonowe serie danych.

W celu uzyskania dalszych informacji na temat danych z badań PMI, skontaktuj się z economics@ihsmarkit.com

Klauzula zrzeczenia się odpowiedzialności

Prawa autorskie do niniejszego raportu są własnością lub są licencjonowane przez S&P Global. Kopiowanie, rozprowadzanie i przetwarzanie jest zabronione bez pozwolenia S&P Global. S&P Global nie przyjmuje żadnej odpowiedzialności związanej z informacjami („danymi”) zawartymi w niniejszym raporcie, nie odpowiada także za błędy, nieścisłości, przeoczenia oraz opóźnienia danych, ani za żadne działania uzależnione od ww. opuszczeń. W żadnym wypadku S&P Global nie ponosi odpowiedzialności za jakiegokolwiek szkody szczególne, przypadkowe lub wtórne, wynikające z wykorzystania danych. Purchasing Managers' Index® i PMI® są albo zarejestrowanymi znakami towarowymi Markit Economics Limited i/lub są licencjonowane przez Markit Economics Limited.

Niniejszy raport został opublikowany przez S&P Global Market Intelligence, a nie przez S&P Global Ratings, który jest oddzielnie zarządzanym oddziałem S&P Global. Kopiowanie jakiegokolwiek informacji, danych lub materiałów, w tym ratingów („Treści”) w jakiegokolwiek formie, jest zabronione bez uprzedniej pisemnej zgody odpowiedzialnej strony. Strona ta, jej podmioty i dostawcy („Dostawcy Treści”) nie gwarantują dokładności, adekwatności, kompletności, aktualności ani dostępności jakiegokolwiek Treści i nie ponoszą odpowiedzialności za jakiegokolwiek błędy lub opuszczenia (zaniebana lub inne), niezależnie od przyczyny, lub za wyniki uzyskane z korzystania z tych Treści. W żadnym wypadku Dostawcy Treści nie ponoszą odpowiedzialności za jakiegokolwiek szkody, koszty, wydatki, opłaty prawne lub straty (w tym utraty dochód lub utracony zysk i koszty alternatywne) w związku z korzystaniem z niniejszej Treści.